



TOPSTEP GmbH

Vertriebsaußendienst für Baustoffe (m/w/d)

Art: Vollzeit €: 55.000 - 65.000

Gesucht wird ein Vertriebsaußendienst für Baustoffe (m/w/d) für den Außendienst in der Region Ulm - Allgäu. Wenn Sie eine Leidenschaft für den Verkauf von Produkten und individuellen Lösungen haben, dann könnten Sie die perfekte Ergänzung für unser Team sein. In dieser Position werden Sie sich um die Pflege von bestehenden Kundenbeziehungen kümmern und gleichzeitig die Chance haben, neue Kunden in unserem Vertriebsgebiet zu gewinnen. Ihre Erfahrung im Umgang mit Kunden aus dem Bereich Bau sowie Ihre Kenntnisse in der Zusammenarbeit mit Herstellern werden dabei von großem Vorteil sein. Wir bieten Ihnen nicht nur eine spannende Vertriebsaufgabe, sondern auch eine intensive Einarbeitung, um sicherzustellen, dass Sie erfolgreich in Ihrer neuen Rolle sind. Als Teil eines hoch motivierten Teams in eines inhabergeführten Unternehmens können Sie auf einen sicheren Arbeitsplatz zählen. Zusätzlich stellen wir Ihnen ein Firmenfahrzeug mit Privatnutzung zur Verfügung, um Ihre beruflichen Ziele zu unterstützen. Wenn Sie nach einer neuen beruflichen Herausforderung suchen und eine aufregende Karriere im Vertrieb anstreben, dann zögern Sie nicht, sich bei uns zu bewerben. Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen und gemeinsam erfolgreich zu sein.

Vertriebsaußendienst für Baustoffe (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Beratung unserer Kund*innen im Vertriebsgebiet
- Neukundenakquise
- Technische Beratung
- Auftragsabwicklung

Ihr Profil:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb oder auch in einem Handwerksberuf mit Grundkenntnissen und Interesse am Vertrieb
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise zur Kauffrau/-mann Groß- und Außenhandel Fachrichtung Baustoffe
- Einsatzbereitschaft
- Verhandlungsgeschick
- Selbständiges und flexibles Arbeiten, sicheres Auftreten
- Kommunikationsstärke

Ihre Benefits:

- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung
- Flache Hierarchien und persönlicher Austausch in einem kollegialen Umfeld
- Solide Einarbeitung und ständiger Informationsaustausch innerhalb des Unternehmens
- Eine offene und vertrauensvolle Arbeitskultur, die auf Zusammenarbeit und zeitgemäßer Arbeitsmethodik basiert
- Unterstützung bei Weiterbildung und persönlicher Entwicklung

Sind Sie interessiert? Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung.

Diese Anzeige ist erschienen bei HUNTIX:

<https://www.huntix.de/job-vertriebsaussendienst-fuer-baustoffe-mwd-bbb0189532f4bbd19ef4ec219f89485a-3c23f0fef5a4eaddb88f285a73de17c3/>